

# KVK WEGWIJZER SLIMMER FINANCIEREN

**Debiteuren- en crediteurenbeheer** Maak goede afspraken met je leveranciers en klanten over betaaltermijnen, kredietruimte en rentepercentages. Verstuur je facturen op tijd en let erop dat je klanten zich houden aan je betaaltermijn.

**Vooruitbetaling door je klanten** Lever je producten aan een kredietwaardige vaste klant? Misschien wil je klant dan wel vooruitbetalen, bijvoorbeeld via een betaalgarantie. Met die garantie wordt voorfinanciering door een bank of een andere financier makkelijker.

**Voorraadoptimalisatie** Een grote voorraad kost geld, maar een te kleine voorraad kan je klanten kosten. Zorg dat je weet wat voor jouw bedrijf de optimale voorraad is. Grote kans dat je jouw voorraad zonder problemen met minstens 20% kunt verkleinen.

**Leasing** Bij leasing financiert een leasemaatschappij het bedrijfsmiddel. Via een leasecontract krijg je het bedrijfsmiddel in gebruik of in eigendom. Je betaalt een maandelijks bedrag.

**Factoring** Bij factoring neemt een bank of factormaatschappij (een deel van) je debiteurenbeheer van je over. De factor betaalt je direct een deel van de openstaande facturen. Je betaalt de factor hiervoor een vergoeding.

**Kredietverzekering** Hiermee stel je zeker dat je jouw geld krijgt als je levert op rekening. Als je klant niet kan betalen, krijg je het geld uitbetaald van je verzekeringsmaatschappij. Die maatschappij neemt de vordering over en probeert alsnog het geld van jouw klant te krijgen. Een kredietverzekering kan je alleen afsluiten als je levert aan zakelijke klanten.

**Microfinanciering** Met microfinanciering krijg je een microkrediet en een coach. Het microkrediet is een lening van maximaal € 50.000,- bedoeld voor de start of uitbreiding van je bedrijf. De coach helpt je om een goede basis te leggen voor een succesvolle onderneming.

**MKB-krediet** Het MKB-krediet is een zakelijke lening voor een kredietbehoefte van minimaal € 50.000,- en maximaal € 250.000,- voor startende en bestaande mkb-ondernemers. Gebruik het krediet bijvoorbeeld om te investeren in bedrijfsmiddelen of een bedrijfsovername.

**Bekenden en familie** Je kan een familielid of vriend laten investeren in je bedrijf. Leg dit vast in een contract. Als familie of vrienden de lening renteloos willen verstrekken, ziet de Belastingdienst het rentevoordeel dat je daardoor hebt als schenking.

**Crowdfunding** Bij crowdfunding investeren meerdere mensen allemaal een klein bedrag. Crowdfunding kan via donaties, een lening, in ruil voor aandelen, door een niet-financiële tegenprestatie of een combinatie van deze vormen. Daarnaast helpt crowdfunding je om te testen of er behoefte is aan jouw aanbod en klanten aan jou te binden.

## Ondernemer

### Wie ben ik?

- Drijfveren en talenten
- Ervaring
- Netwerk

## Onderneming

### Wat doe ik?

- Business case
- Verdienmodel
- Onderscheidend vermogen
- Organisatie

## Marketing en verkoop

### Hoe doe ik het?

- Wie is je klant?
- Marketingplan
- Verkoopkanalen
- Kostprijscalculatie

## Financieel

### Hoe regel ik dit?

- Financieel plan en pitch
- Inbreng eigen vermogen
- Kort- of langlopend krediet nodig?

**Informal investors (business angels)** Deze investeerder is meestal een vermogende ex-ondernemer. Naast financiering neemt deze 'informal investor' ook kennis, ervaring en een persoonlijk netwerk mee. Zij participeren tijdelijk in ruil voor zeggenschap in jouw bedrijf. Een investeerder vind je via jouw eigen netwerk, je bank, je accountant of een business angel netwerk. BAN Nederland geeft je een overzicht van de netwerken.

**Kredietunie** Dit is een coöperatie van investeerders en mkb'ers die geld lenen. Kredietgevende leden fungeren als coach voor de kredietnemers.

**Participatiemaatschappij** Een participatiemaatschappij beheert het vermogen van institutionele beleggers en beleggingsfondsen. De participatiemaatschappij investeert voor een aantal jaar, meestal in ruil voor aandelen. Venture Capital fondsen richten zich specifiek op startende bedrijven.

**MKB-Beurs** Via de beurs geven bedrijven die groeikapitaal zoeken aandelen of obligaties uit aan het publiek of in een besloten omgeving.

# FINANCIEREN IS EEN SOM!

## Financieringsbronnen:

### Stap 1: jouw eigen bedrijf

- Liquide middelen
- Benutten debiteuren- en crediteurenpositie
- Vooruitbetaling door je klanten
- Voorraadoptimalisatie
- Verkoop van bedrijfsmiddelen



### Stap 2: subsidies en fiscale regelingen\*

- Onderzoek & ontwikkeling
- Energie, milieu, duurzaamheid
- Internationaal
- Staatsgaranties



### Stap 3: externe financiers

- Banken en verzekeraars:
  - Krediet -> kort
  - Leasing/factoring
  - Kredietverzekering
  - Lening
- Microfinanciering (tot € 50.000,-)
- MKB-krediet (tot € 250.000,-)
- Private financiers:
  - Bekenden en familie
  - Crowdfunding
  - Informal investors (business angels)
  - Kredietunie
  - Participatiemaatschappij
  - MKB-beurs



**Mijn financieringsbehoefte**

€

### Handige websites:

- [www.ondernemersplein.nl](http://www.ondernemersplein.nl)
- [www.rvo.nl](http://www.rvo.nl)
- [www.qredits.nl](http://www.qredits.nl)
- [www.leasingapp.nl](http://www.leasingapp.nl)
- [www.bannederland.nl](http://www.bannederland.nl)
- [www.startcrowdfunding.nl](http://www.startcrowdfunding.nl)
- [www.nvp.nl](http://www.nvp.nl)
- [www.npex.nl](http://www.npex.nl)

Meer info: [KVK.nl/advies-en-informatie/financiering/](http://KVK.nl/advies-en-informatie/financiering/)

Of neem contact op met de KVK-Financieringsdesk: 0800 1014 | [KVK.nl/financieringsvraag](http://KVK.nl/financieringsvraag)

\*Informeer ook bij jouw gemeente voor lokale subsidies

